

Coordonnées

06.61.15.80.04 (Home)
contact@adnpotentiel.com

www.linkedin.com/in/loicchevallard
(LinkedIn)
www.adnpotentiel.com/ (Company)

Principales compétences

Communication
Marketing
Social Media Marketing

Languages

Anglais (Full Professional)
Espagnol (Professional Working)

Certifications

Coach professionnel RCNP 7/EMCC

Honors-Awards

RYLA (Rotary Youth Leadership Award)

Publications

Mémoire de fin d'études sur "La Faible Implication du consommateur pour un achat routinier : application à l'éponge"

Géomarketing

Coaching et nouvelle génération de managers en entreprise

Loïc Chevallard

Gérant ADN POTENTIEL certifié Qualiopi - J'aide les organisations à conjuguer sainement bien être et performance grâce à une méthodologie éprouvée et les softkills

Lille, Hauts-de-France, France

Résumé

Expert en CNV/Softskills/intelligence émotionnelle pour des publics en insertion professionnelle et des managers

Ma mission : vous permettre d'exploiter VOTRE plein potentiel en levant vos freins et blocages personnels, et/ou en vous permettant de trouver VOTRE place au sein d'un collectif avec authenticité, connaissance de soi, confiance et estime de soi.

- Ma masterclass (offerte) :

<https://masterclass.cadresepanouis.com/>

- Ma présence en tant que formateur expert sur 2 grosses plateformes de formation en ligne :

<https://www.rdvmasterclass.com/course/cest-quoi-la-cnv>
[bit.ly/3B2ppSQ](https://www.rdvmasterclass.com/course/cest-quoi-la-cnv)

- Mon ebook "Managers : comment concilier bienveillance et autorité" (offert) :

<https://adnpotentiel.com/notre-ebook-adn-potentiel/>

- Mon coeur de compétences repose sur :

Management/Leadership
Prévention/Sensibilisation RPS
Softskills
Coaching

- Nos références clients :

Grandes entreprises et ETI
PME
Institutionnel
Insertion professionnelle
Collectivités publiques

Ecoles de commerce

Vous pouvez m'envoyer un message, je me ferais un plaisir de vous répondre et d'échanger sur votre projet.

À bientôt

Expérience

ADN POTENTIEL

Gérant ADN POTENTIEL certifié Qualiopi - Cabinet de formation/
coaching/conseil

mars 2019 - Present (4 ans 11 mois)

Auxerre

☑# Formation: Prévenir les Risques psychosociaux/Management/Leadership/
Efficacité professionnelle

☑# Coaching individuel et collectif : pour les managers et les publics en
(ré)insertion professionnelle

☑# Conseil en Management : restructuration, accompagnement aux
entreprises en difficultés, audit d'organisation,

Références : Cargill, Pole Emploi, Burberry Chambre de Commerce et
d'Industrie de l'Yonne, Conseil Départemental de l'Yonne, IFAG, Orsys,
Propuls', Géant Casino etc.

IEREE Institut Européen pour la Refondation des Entreprises et des Emplois

Secrétaire général et Membre fondateur

juin 2023 - Present (8 mois)

Lille, Hauts-de-France, France

Et si nous nous donnions une chance d'investir de manière significative dans
l'innovation sociale afin de faire progresser nos sociétés fondées sur le travail,
comme nous l'avons fait avec succès dans la technologie ?

Notre institut ambitionne d'impulser une dynamique intellectuelle issue d'une
pensée en surplomb et de transformer ses visées en expérimentation. Il
projette de surprendre par ses vues innovantes hors des sentiers battus et
entend de ce fait être le leader en matière d'idées neuves via des actions
expérimentales qu'il mène sur le terrain de l'action économique, par le biais du
« droit d'expérimentation ».

Jeune Chambre Economique Francaise
Formateur Leader
2017 - Present (7 ans)
France

ORSYS

Ingénieur d'affaires manager
novembre 2015 - décembre 2018 (3 ans 2 mois)
Région de Lille, France

- Gestion et développement de portefeuille client
- Approche grand compte (clients nationaux réputés, grosses ESN..), référent grand compte au sein de la region Hauts de France
- Management hierarchique commercial
- Rendez-vous terrain avec des décideurs (DG/DRH/DSI/DF/RF)
- Réponse à des appels d'offres et consultations complexes (secteurs privé et publics)
- Prospecter et développer les relations de partenariat avec les comptes du portefeuille :

Développer le CA des comptes :

Administrer les ventes

Activité de conseil, ingénierie de formation et suivi pédagogique

Activité de veille commerciale

Résultats : +45 % de croissance sur mon portefeuille direct (vs CA des 2 années précédentes)

+300% de croissance en intra (par an depuis 2 années)

+38% de croissance sur mon portefeuille indirect (accompagnement de mon Ingénieur d'affaires sur son portefeuille, vs CA année n-1)

CCI Hauts-de-France

Conseiller commerce
mai 2015 - novembre 2015 (7 mois)
Lens

- Prospecter et rencontrer les entreprises du territoire (commerce et services aux particuliers)
- Diagnostiquer la situation du commerçant et répondre à ses besoins
- Proposer au client des solutions adaptées en s'appuyant sur l'offre CCI existante ou développant des solutions spécifiques

Champs d'intervention :

- Développement commercial
- Marketing
- Gestion d'entreprise
- Numérique

Principales réalisations :

- Pilotage d'une opération commerciale destinée à 1.300 commerçants, 35 villes concernées : montage de l'opération, négociations de devis auprès des prestataires (radio/imprimeur/dotations/jeu facebook)
- Animation d'ateliers/formations collectives (numérique/réglementation) destinées à des Professionnels
- Prospection terrain : vente de produits (audits & dispositifs)

EFFIA Synergies

Manager d'équipes

mars 2015 - mars 2015 (1 mois)

Yonne (89)

Enquêtes Comptage et Mobilité SnCF (mission d'intérim 10 jours).

- Management de 3 équipes de 14 intérimaires
- Organisation des enquêtes (matériel, transport, planning, reporting...)
- Mise en place des dispositifs par équipe (gestion des emplois du temps, formation, encadrement, suivi, application des consignes du client...)

EFFIA Synergies

Manager d'équipe

novembre 2014 - décembre 2014 (2 mois)

Yonne (89)

Mission d'intérim (15 jours) - Enquête mobilité SnCF.

- Coordination et management du travail quotidien de trois enquêteurs terrain via des objectifs quantitatifs et qualitatifs pour la SnCF.

Formation

LINKUP COACHING

Certification coach RNCP 7/EMCC, Coach EMCC/EQA/CNCP/OPQF/RNCP 7/FFP · (2019 - 2019)

IAE Angers

Master 2 Management International spécialité Marketing · (2013 - 2014)

IAE Lille

Master 1 Marketing International Communication Culture · (2012 - 2013)